



SDR com Inteligência Artificial

A EVOLUÇÃO DA PROSPECÇÃO COMERCIAL.

Mais cadência, mais controle e mais previsibilidade.
Sem a necessidade de aumentar seu time.

Aumentar as vendas hoje não depende apenas de bons vendedores.

É necessário ter processos consistentes, velocidade e o timing certo.

Enquanto equipes se sobrecarregam com contatos manuais e follow-ups repetitivos, oportunidades se perdem no caminho.

E isso não ocorre por falta de interesse, mas por falta de ritmo e organização.



A maioria das empresas enfrenta os mesmos desafios todos os dias:

- ✓ Leads sem contato ou sem follow-up;
- ✓ Abordagens inconsistentes;
- ✓ Baixa cadência diária;
- ✓ Falta de previsibilidade comercial.

O problema não é o esforço da equipe. É escala.

O Agent é um SDR virtual com Inteligência Artificial criado para assumir a base da operação de pré-vendas.

Ele entra em contato, conversa, qualifica e agenda reuniões.

Tudo de forma estruturada, consultiva e alinhada ao seu processo comercial.

Todas essas etapas acontecem no WhatsApp Business, com cadência programada e supervisão total.

O Agent SDR não improvisa. Ele segue a estratégia que você define por meio de prompts inteligentes, que orientam exatamente como a IA deve atuar.

É você quem determina:

- ✓ O tom da conversa (consultivo, empático ou direto);
- ✓ O comportamento da IA em cada interação;
- ✓ Os limites da abordagem;
- ✓ O objetivo da conversa (qualificar, agendar, transferir para humano).

Quanto mais contexto e direcionamento você insere nos prompts, mais o Agent SDR se comporta como um verdadeiro membro do seu time comercial.

Cada empresa pode operar em um ambiente próprio, com:

- ✓ Importação e reaproveitamento de listas;
- ✓ Fluxos de cadência configuráveis;
- ✓ Programação por período ou campanha;
- ✓ Integração com WhatsApp Business e e-mail;
- ✓ Agendamento integrado ao Kommo.

Tudo conectado ao funil comercial, sem fricção.

O diferencial do Agent SDR está no controle, pois em qualquer momento seu time pode:

- ✓ Pausar a atuação da IA;
- ✓ Assumir a conversa manualmente;
- ✓ Intervir em negociações sensíveis.

**Afinal, a IA foi feita para acelerar processos.
Mas é o humano quem decide o momento certo de cada etapa.**

Com o Agent SDR, sua operação comercial evolui de forma estruturada e previsível:

- ✓ Mais cadência sem sobrecarregar o time, com presença constante no pipeline;
- ✓ Qualificação mais consistente e padronizada, o que reduz ruídos e aumenta a taxa de conversão;
- ✓ Leads entregues no momento certo, com mais contexto e real intenção de compra;
- ✓ Previsibilidade comercial, a partir de processos replicáveis e mensuráveis;
- ✓ Escala sustentável, sem depender do aumento proporcional da equipe.

O resultado é uma operação mais eficiente, inteligente e preparada para crescer com controle.



O Agent SDR não nasceu para substituir vendedores.

O Agent SDR é uma ferramenta a mais para a sua empresa criar espaço para vender melhor.

Converse com um especialista e veja como o SDR com IA pode transformar sua operação comercial.

Fale conosco

[contato]